

5 RAZONES POR LAS QUE UN CLIENTE NO TE COMPRA



DESGLIZA

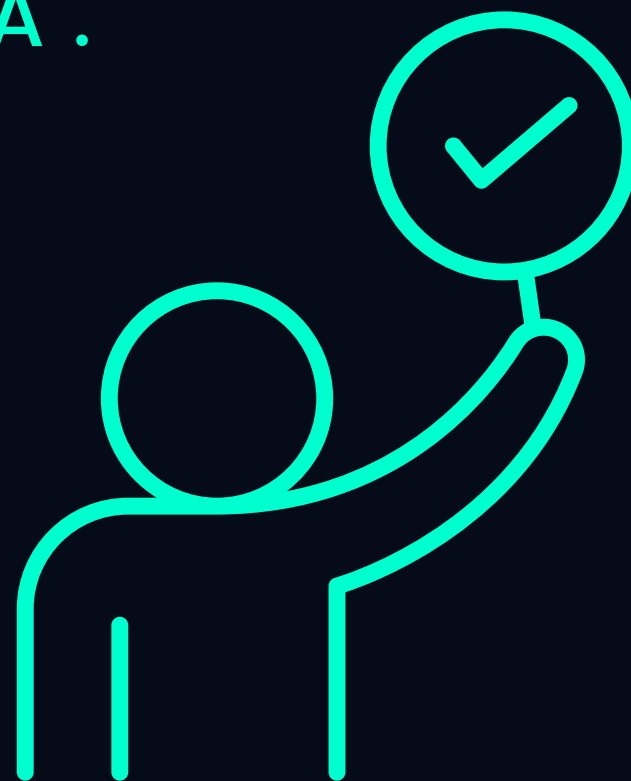




1 NO CREE QUE FUNCIONE PARA ELLOS ❌
PRUEBA SOCIAL (TESTIMONIOS) ✅

2 TE VEN COMO UN GASTO Y NO ❌
UNA INVERSIÓN
VENDE LOS BENEFICIOS ✅

3 NO GENERA INTERÉS Y/O DESEO ❌
RESUELVE UN PROBLEMA. "SIN ✅
NECESIDAD, NO HAY VENTA".





4 NO TIENE SENTIDO DE URGENCIA ❌

OFERTA LIMITADA ✅

5 NO TIENE DINERO ❌

NO ES TU CLIENTE IDEAL ✅

